## 2017 年度 第3回 知財コンサルティングセンター(PCIP)勉強会

【テーマ】 ~技術士個人のブランドを創る~

【講師】 (一社)技術知財経営支援センター 福井 寛 氏

【開催日時】 2017年10月24日(火)18:30~20:00

【場 所】 (公社)日本技術士会 A.B 議室(葺手第2ビル5階)

地図 <a href="http://www.engineer.or.jp/images/maptokyo.bmp">http://www.engineer.or.jp/images/maptokyo.bmp</a>

地下鉄日比谷線「神谷町」駅より徒歩5分

【対 象】 日本技術士会 知財コンサルティングセンター会員 他

【参加費】 無料

【申込方法】 所属、氏名、メールアドレスを記載していただき、下記のメール宛

てにご連絡ください。

【連絡先】 日本技術士会 知財コンサルティングセンター

企画幹事 佐藤( <u>satou. kazuhiko@nifty. com</u> )

【申込み〆切】 10月23日(月)

## 【概要】

コンサルタントもいわば商品の一種である。「売るモノ」が悪い場合は論外だが、「売るモノ」が良くても「売り方」が悪くては売れない。演者は化粧品業界にいたので、「売れる技術士」は売れ筋化粧品に学べば良いと思っている。①誰にも負けない強み、②その商品の意義、役割、③売る相手は誰(ポジショニング)、④世の中変わっている(リニューアル)、そして宣伝なども含めた全体のブランド育成についてお話します。